証券コード:1959



(株) 九電工

2019年3月期 1Q



貸借対照表の概要



(百万円、下段は構成比)

(ログロ、「技体構成し)					
	2017年3月末	2018年3月末	2018年6月末	増減 (3ヶ月間)	主な増減要因
流動資産	158,172 (52.6%)	178,884 (55.1%)	153,694 (50.7%)	▲ 25,190	現金預金 ▲2,441 受取手形・未収入金 ▲26,484
固定資産	142,306 (47.4%)	146,034 (44.9%)	149,359 (49.3%)	+3,325	投資有価証券 +4,383
資産合計	300,478 (100.0%)	324,919 (100.0%)	303,054 (100.0%)	▲21,865	
流動負債	124,745 (41.5%)	130,222 (40.1%)	104,935 (34.6%)	▲ 25,287	支払手形・工事未払金等 ▲19,483 短期借入金 ▲5,257 未払法人税 ▲4,788
固定負債	34,230 (11.4%)	30,557 (9.4%)	34,648 (11.5%)	+4,091	長期借入金 +5,280 退職給付に係る負債 ▲773
負債合計	158,975 (52.9%)	160,780 (49.5%)	139,583 (46.1%)	▲21,196	
純資産合計	141,503 (47.1%)	164,139 (50.5%)	163,470 (53.9%)	▲ 668	利益剰余金 ▲1,275 その他有価証券評価差額金 +616
負債純資産合計	300,478 (100.0%)	324,919 (100.0%)	303,054 (100.0%)	▲ 21,865	

2018年3月期 損益計算書の概要



(百万円、下段は構成比)

	2017年3月期	2018年3月期			
	2017年3月期	実 績	前年比	計画(2017.4.28)	計画比
売上高	341,771 (100.0%)	360,872 (100.0%)	105.6%	370,000 (100.0%)	97.5%
売上総利益	51,951 (15.2%)	56,659 (15.7%)	109.1%	58,000 (15.7%)	97.7%
営業利益	30,732 (9.0%)	34,726 (9.6%)	113.0%	36,000 (9.7%)	96.5%
経常利益	32,187 (9.4%)	37,342 (10.3%)	116.0%	37,000 (10.0%)	100.9%
親会社株主に帰属する当期純利益	22,297 (6.5%)	25,296 (7.0%)	113.4%	24,500 (6.6%)	103.2%
一株当たり当期純利益	327.22円		356.89円		345.66円

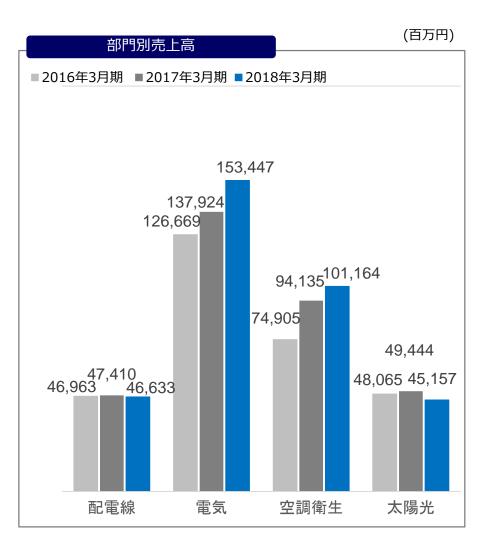
2019年3月期 1Q 損益計算書の概要

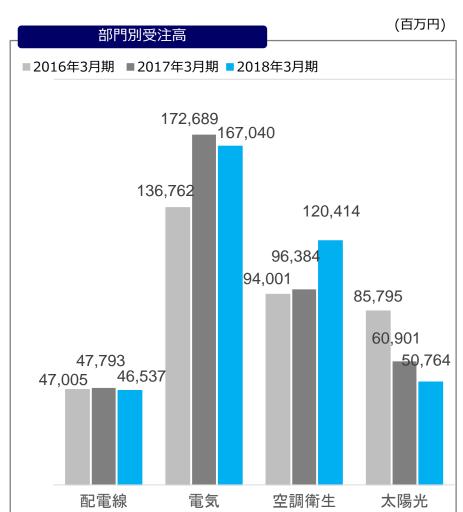


	2018年3月期	2019年3月第	期 1Q	2019年3月	期 2Q
	1 Q	実 績	前年同期比	公表値	進捗率
売上高	65,649 (100.0%)	70,792 (100.0%)	107.8%	165,000 (100.0%)	42.9%
売上総利益	10,262 (15.6%)	9,199 (13.0%)	89.6%	26,000 (15.8%)	35.4%
営業利益	4,527 (6.9%)	2,938 (4.2%)	64.9%	13,500 (8.2%)	21.8%
経常利益	5,020 (7.6%)	3,565 (5.0%)	71.0%	15,000 (9.1%)	23.8%
親会社株主に帰属する 四半期純利益	3,346 (5.1%)	2,265 (3.2%)	67.7%	9,800 (5.9%)	23.1%
一株当たり 四半期純利益	47.48円		31.85円		137.76円



<設備工事業>

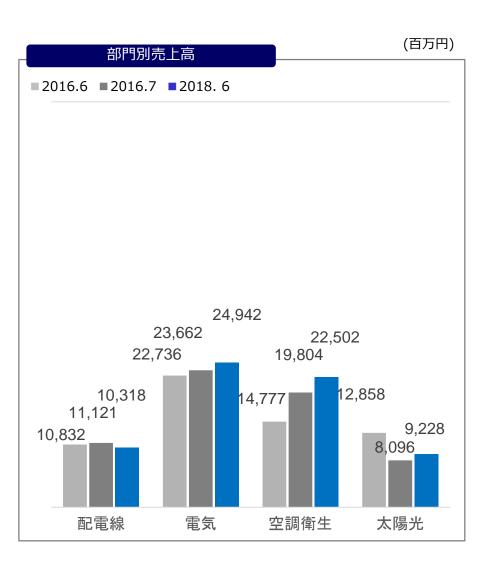


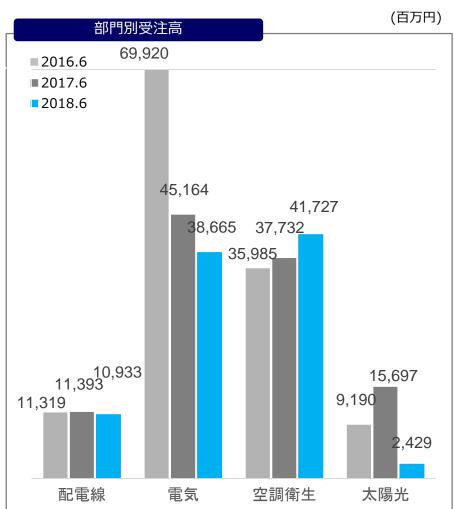


部門別受注・売上の状況 2019年3月期 1Q

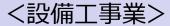
<設備工事業>



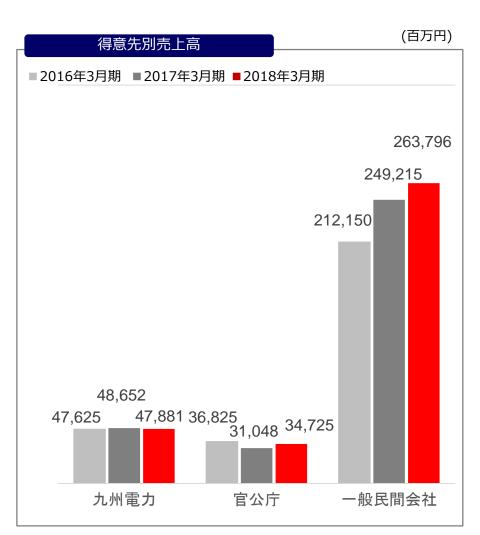


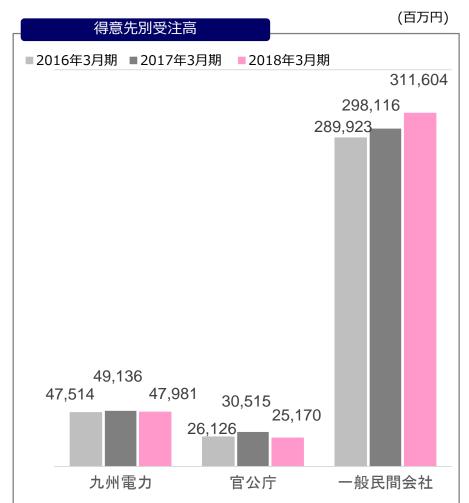


得意先別受注・売上の状況 2018年3月期

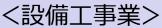




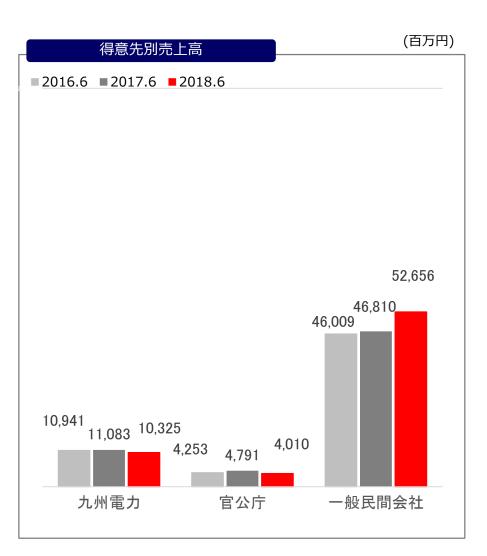


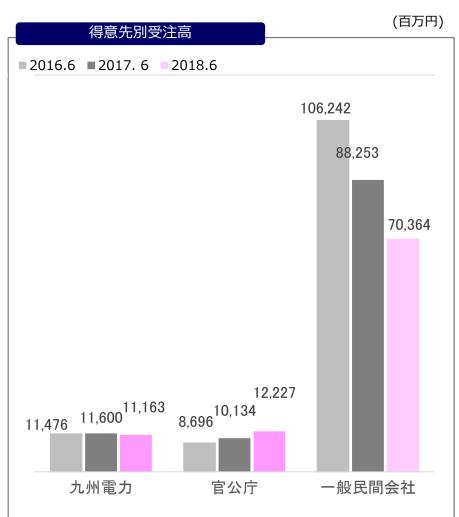


得意先別受注・売上の状況 2019年3月期 1억



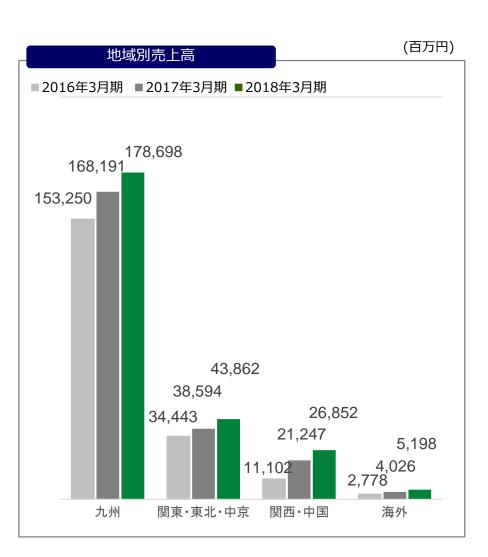


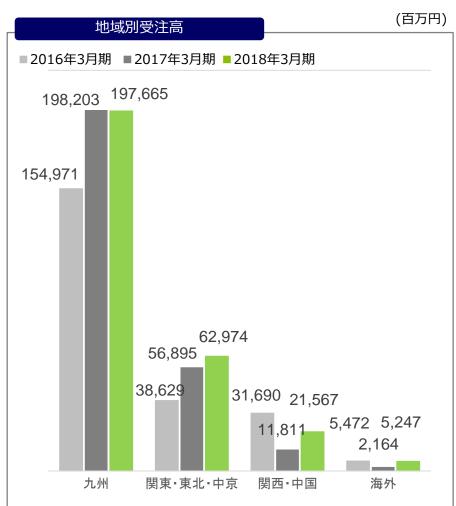




地域別受注・売上の状況 2018年3月期 (太陽光発電工事を除く電気・空調衛生工事)

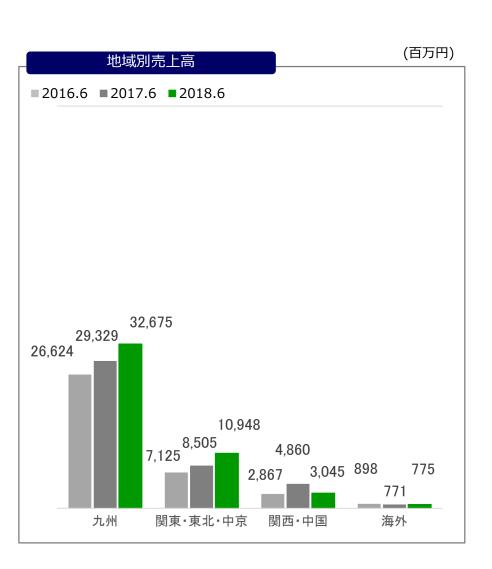


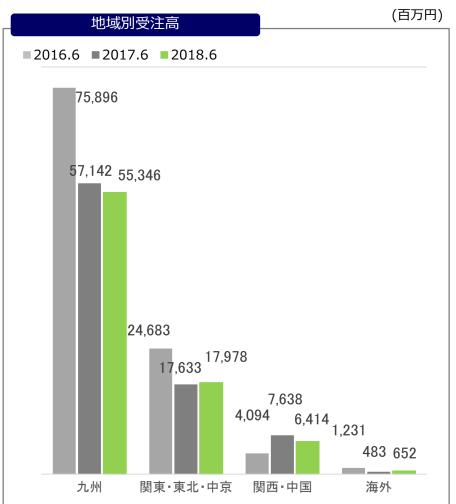






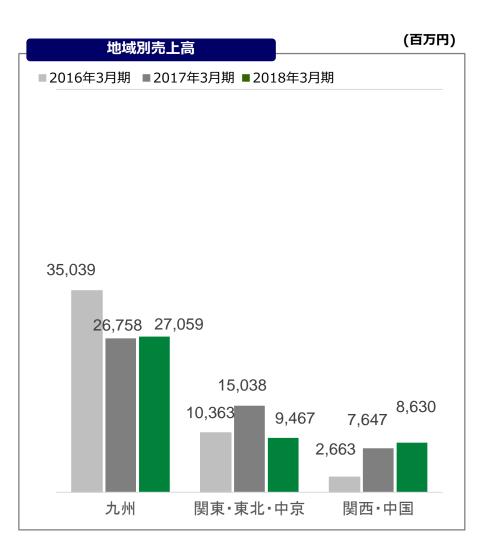


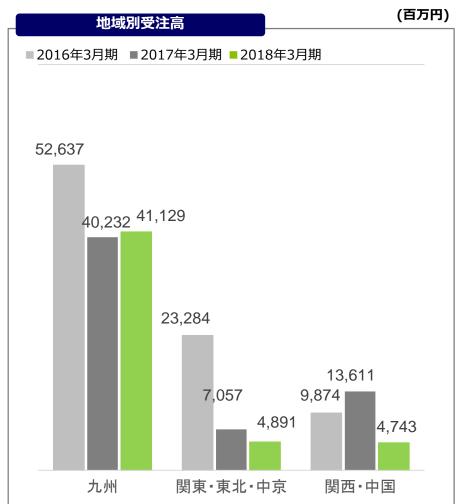




地域別受注・売上の状況 2018年3月期 (太陽光発電工事)

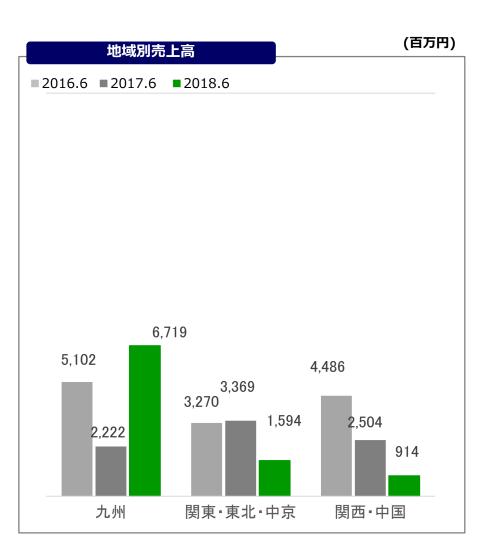


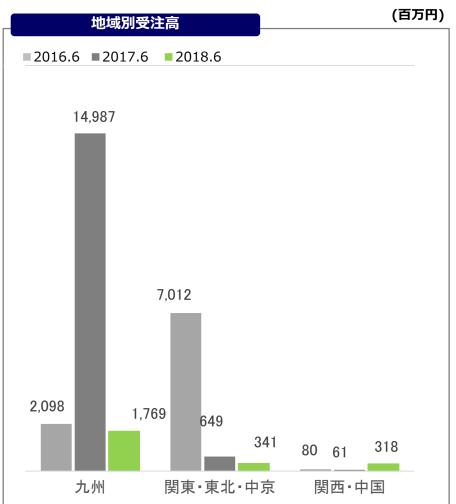




地域別の売上高・受注高 2019年3月期 1Q (太陽光関連工事)



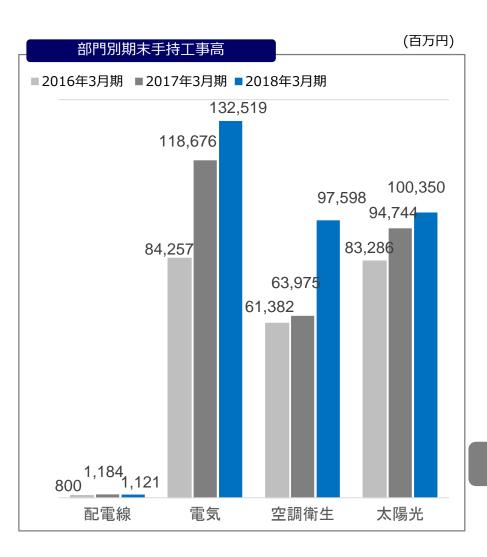




期末手持工事高の状況 2018年3月末

<設備工事業>





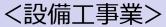
主な受注案件(2018年3月期末 手持工事)

- ・ 延岡門川メガソーラーパーク
- · 熊本都市計画桜町地区第一種市街地再開発事業(東工区)
- ・ 鹿児島銀行本店ビル新築工事
- ・ ボートレース大村ナイター設備設置工事
- ・ ヨドバシ梅田タワー (仮称) 新築工事
- ・阪和いずみ病院移転建替え工事
- · 有明体操競技場新築工事
- · 国際医療福祉大学付属成田病院 新築
- · ANA 総合トレーニングセンター(仮称) 新設
- (仮称) 山下町 A 街区ホテル新築計画

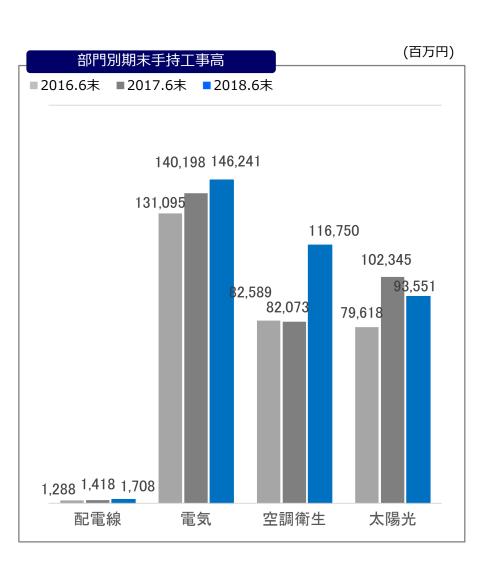


(株)ケン・コーポレーション様 (仮称)山下町A街区ホテル計画

期末手持工事高の状況 2018年6月末







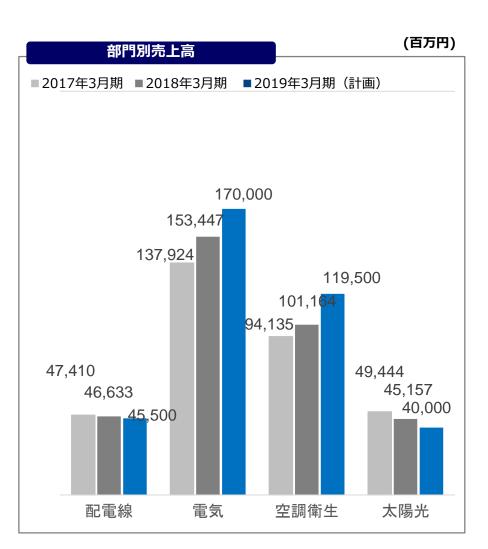


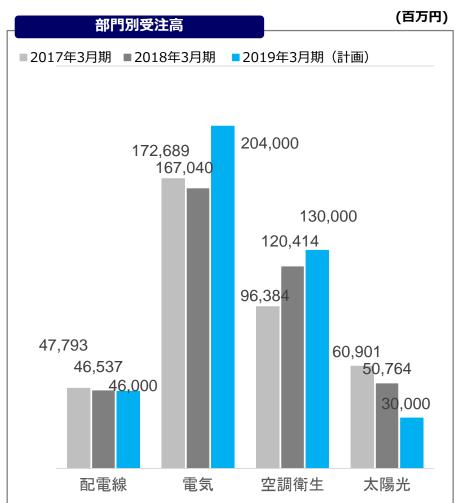
(百万円、下段は構成比)

	2018年3月期		2019年3	月期 計画	
	実績	通期	前年比	2Q累計	前同期比
売上高	360,872 (100.0%)	385,000 (100.0%)	106.7%	165,000 (100.0%)	103.5%
売上総利益	56,659 (15.7%)	63,000 (16.4%)	111.2%	26,000 (15.8%)	106.5%
営業利益	34,726 (9.6%)	38,000 (9.9%)	109.4%	13,500 (8.2%)	101.7%
経常利益	37,342 (10.3%)	41,000 (10.6%)	109.8%	15,000 (9.1%)	100.3%
親会社株主に帰属する 当期 (四半期) 純利益	25,296 (7.0%)	28,000 (7.3%)	110.7%	9,800 (5.9%)	101.3%
一株当たり当期 (四半期) 純利益	356.89円		393.59円		137.76円
配当金	90円 中間40円、期末50円			中間	100円 50円、期末50円

部門別受注・売上の計画 <設備工事業>







発電事業への投資の状況(太陽光発電所)



グループ運営案件

(設備投資を行い、

事業全体をその他事業売上高に計上)

定率法償却

	発電所数	発電容量 (事業全体)	発電容量 (持分相当)
稼動	48	90MW	85MW
建設中	2	3MW	3MW
計画	-	-	-
合計	50	93MW	88MW

ピーク時 利益 20~24億円

持分出資案件

(投資有価証券の取得を行い、 持分相当を営業外収益に計上)

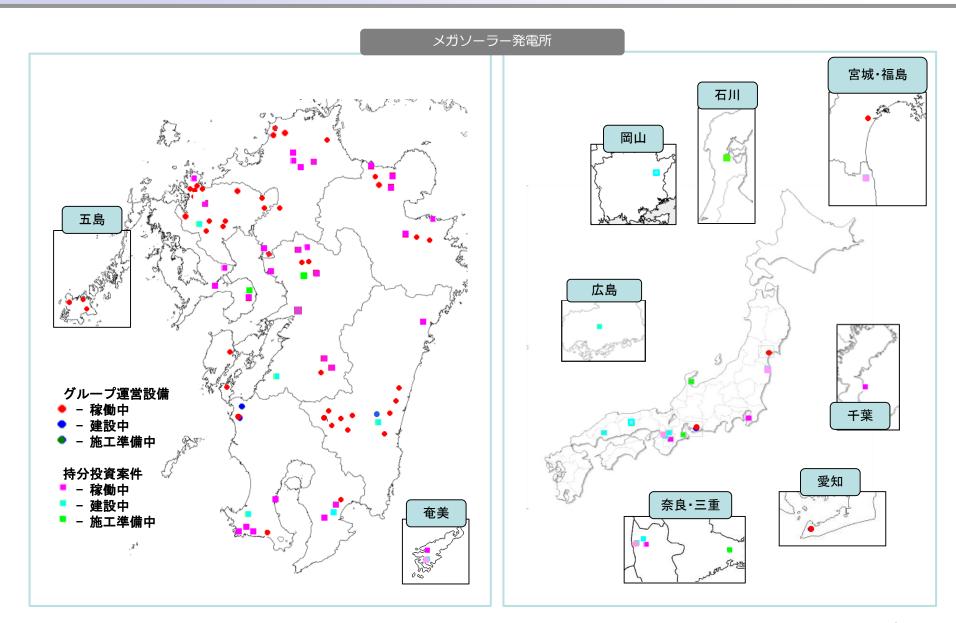
定額法償却

	発電所数	発電容量 (事業全体)	発電容量 (持分相当)
稼動	40	313MW	97MW
建設中	7	236MW	59MW
計画	4	143MW	55MW
合計	51	692MW	211MW

ピーク時 利益 18~20億円

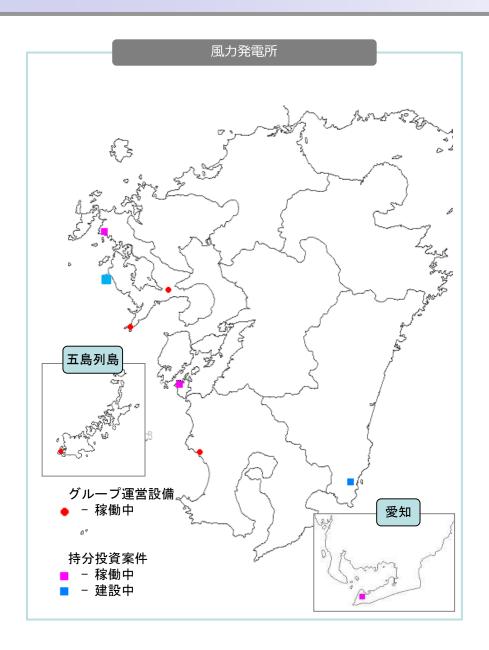
発電事業への投資の状況(太陽光発電所)





発電事業への投資の状況(風力発電所)





グループ運営案件(設備投資を行い、事業全体をその他事業売上高に計上) 主に定率法償却

	発電所数	発電容量 (事業全体)	発電容量 (持分相当)
稼動	5	38MW	38MW
建設中	-	-	-
計画	-	-	-
合計	5	38MW	38MW

持分出資案件(投資有価証券の取得を行い、持分相当を営業外収益に計上) 主に定率法償却

	発電所数	発電容量 (事業全体)	発電容量 (持分相当)
稼動	3	73MW	15MW
建設中	2	72MW	34MW
計画	-	-	-
合計	5	145MW	49MW



中期経営計画



成長戦略の柱

「九州における安定的な基盤確立」

「首都圏事業の強化」

「人財の育成」

4つの重点施策

- 1 お客さまの信頼と期待に応える「営業力」の追求
- 2 競争に打ち勝つ「技術力」の進化
- 3 収益を生み出す「現場力」の向上
- 4 未来へ飛躍する「成長力」の強化



■ 中期経営計画(16年3月期~20年3月期:5カ年計画)では、営業力、技術力、現場力、そして成長力に一層磨きをかけて、たとえ経営環境が変化しても、熾烈な競争を勝ち抜くことができるグループの総合力向上に取り組み、さらなる飛躍を目指す。



(参考) 2018年3月期実績

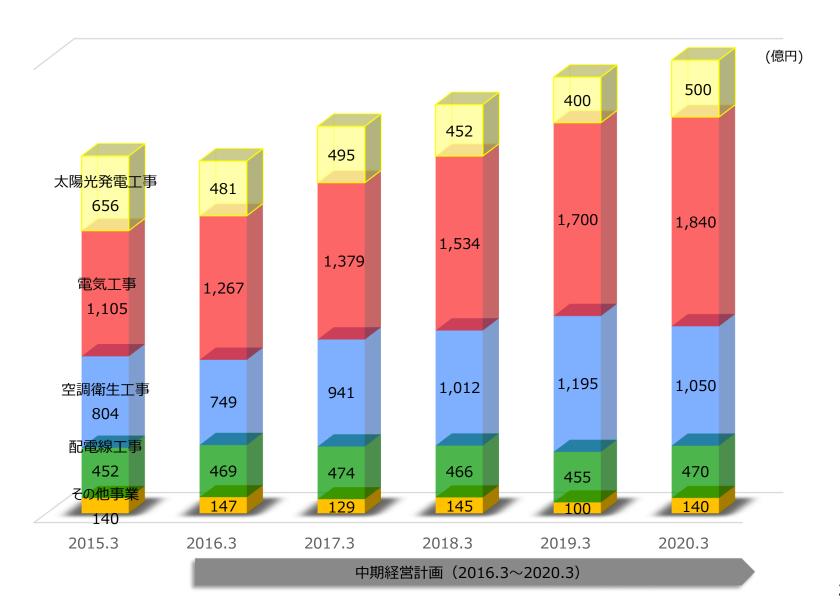
« メインテーマ »

■ 中期経営計画 さらなる飛躍への挑戦 ~新しい成長のステージへ~

《 2020年3月期の数値目標(連結) »

売 上 高	4,000 億円	3,608 億円
売上総利益率	15.0 %以上	15.7 %
営業利益率	9.0 %以上	9.6 %
R O E (自己資本当期純利益率)	14.0 %以上	16.8 %







売上高の合計	4,000 億円
--------	----------

事業別の内訳

太陽分	光発電:	□事	500 億円
電気・3	空調衛生	工事	2,890 億円
配電	線工	事	470 億円
₹	Ø	他	140 億円

電気・空調衛生工事のエリア別内訳

九	州	1,760 億円
東	京	725 億円
関西・	沖 縄	230 億円
海	外	175 億円
内、リニューフ	アル工事	1,300 億円

人財の採用実績 (九電工単体) と要員計画



« 技術・技能者 の定期採用人数実績»

	2006	2007~2014	2015	2016	2017	2018
技術・技能 合計	133	200名程度	241	262	344	383名
高卒	111	150名程度	163	177	248	271名
大卒	22	50名程度	78	85	96	112名

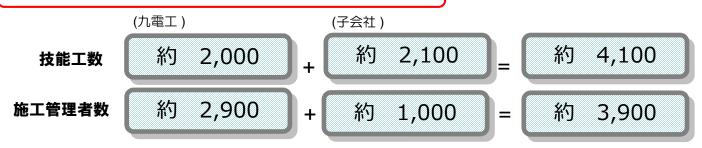
« 2018年4月 採用実績の他社比較 »

	九電工	電気工事大手	空調工事大手	ス−ハ° −セ゛ネコン
全職種 合計	412名	330~340	60~100	230~290
高卒	272名	200名程度	10名程度	10名程度
大卒	140名	130~140	60~90	230~280

« 2020年 3 月期までの期末要員数計画»

	2016.3	2017.3	2018.3	2019.3	2020.3	計画中増減
電気部門	1,728	1,826	2,090	2,117	2,228	約 +500名
空調衛生部門	921	990	1,052	1,100	1,160	約 +240名
電気・空調衛生の期末要員数	2,649	2,816	3,142	3,217	3,388	約 +740名
配 電 部 門	1,869	1,816	1,741	1,711	1,664	約 ▲210名
そ の 他	1,394	1,408	1,418	1,423	1,433	約 +40名
九電工単体従業員数	5,912	6,040	6,301	6,351	6,485	約 +570名
グループ従業員数	8,976	9,287	9,843	-	10,000	約 +1,000名

グループ従業員9,800名の内、約8,000名が技術者





九電エグループの教育拠点「九電エアカデミー」を設立





九電エアカデミー外観



電気配線研修



精神修養の場「朋学庵」



事業エリアの拡大とブランドの浸透



事業エリアの拡大と強化を推進。

首都圏や新規進出エリアで それぞれの地域での 地域に密着した事業活動を目指す会社・ 技術力を補完できる会社と資本提携。



« A. 九州域外の組織強化»

A	2008年	首都圏の組織を改組 東京本社を設置
$^{\odot}$	2012年	大阪支店を関西支店へ改組 管轄範囲を拡大
©	2012年	東北支社を設置
(D)	2014年	横浜営業所を横浜支社へ改組
E	2015年	名古屋支社を設置
E	2017年	埼玉営業所を埼玉支社へ改組

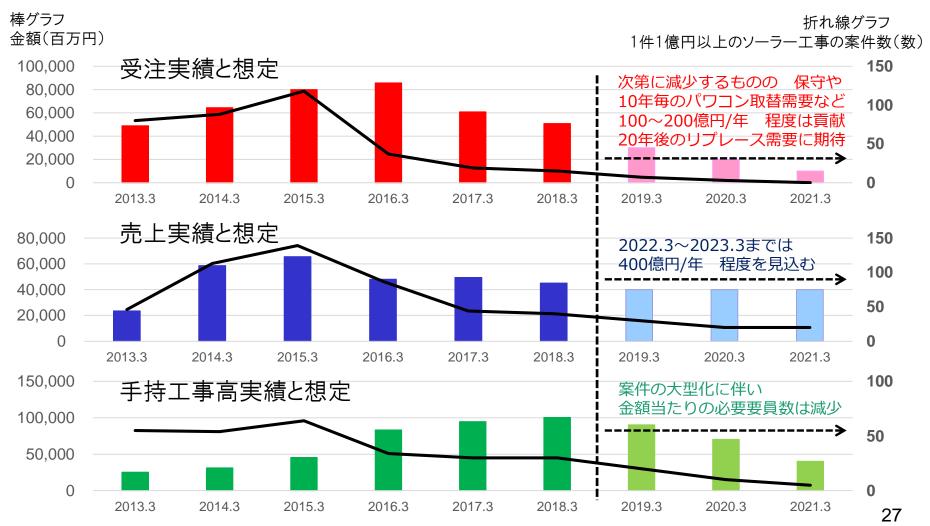
« B. 九電エグループへの新たな参加企業»

	参加年	会社名	所在地	2017年度売上高	従業員数
1	2014年	小寺電業	大阪市	1,566百万円	54名
2	2014年	隔測計装	福岡市	1,368百万円	51名
3	2015年	河内工業	大阪市	718百万円	15名
4	2015年	昭永電設	千葉市	1,098百万円	20名
(5)	2016年	九設工業	長崎市	722百万円	9名
6	2017年	陣内工務店	佐賀県 吉野ヶ里町	293百万円	29名
7	2018年	三友電設	郡山市	1,061百万円	41名
8	2018年	エルゴテック	横浜市	7,672百万円	143名
9	2018年	清和工業	水戸市	1,429百万円	33名



案件開発力・投資判断力が評価され、異業種パートナーとの強固なコネクションを構築。 現在は、開発に時間を要した大型案件の情報が多く、パートナーからの特命受注を期待。 (なお、下記の見込みには宇久島プロジェクトは含んでいない)

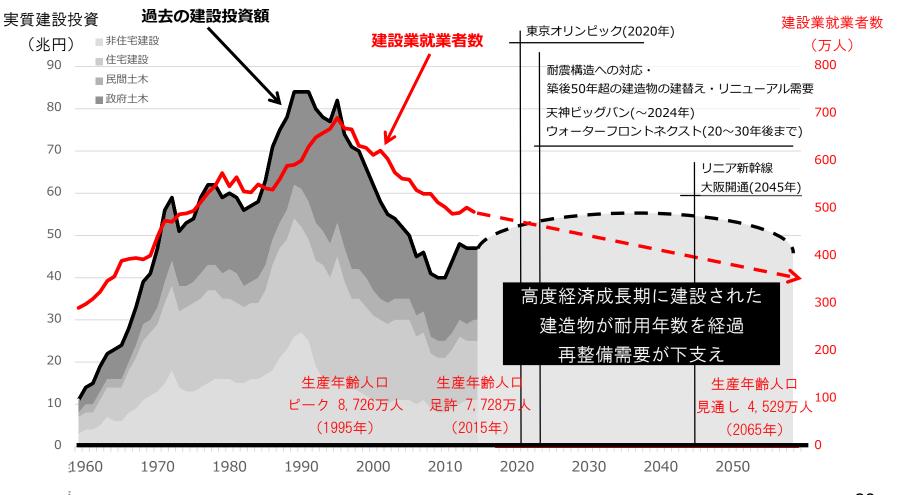
元施工業者として10年後のパワコン取替需要や20年後のリプレース需要の取込みを目指す。



ポスト2020 建設業界の予測

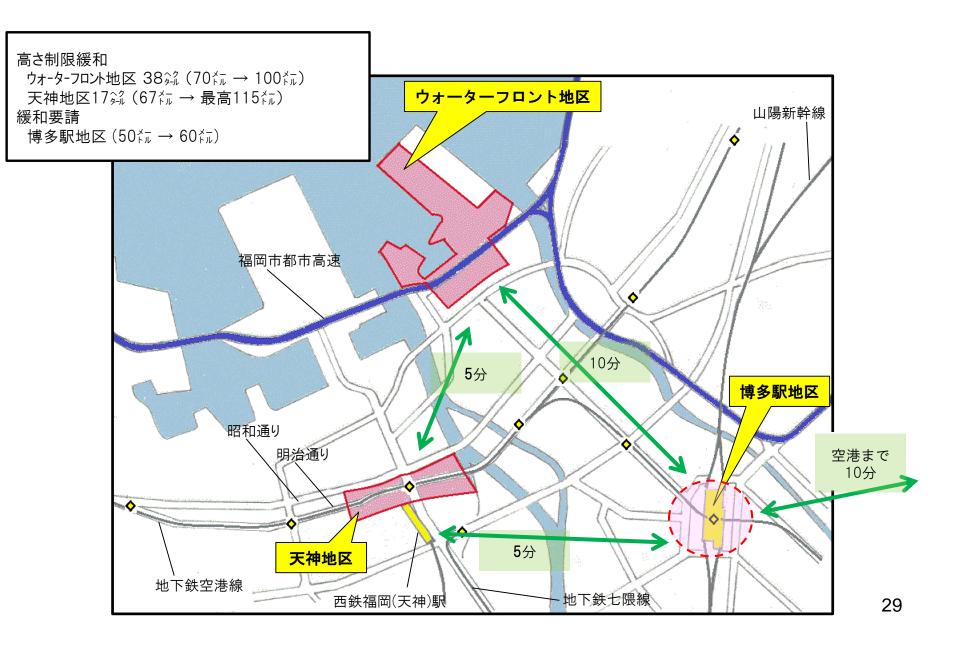


建設需要は、大型プロジェクトや建設後50年を超えるインフラの更新が下支え。生産年齢人口減少により人手不足が加速、供給力が急減。



ウォーターフロントネクスト・天神ビックバン





多様なビジネスモデル それぞれの深堀り (設備工事業)



	ビジネスモデル	特 徴	ターゲット	ライバル	九電工の強み
A	<mark>提案元請型</mark> 九州沖縄という 確固たる地盤を 守り シェアUP	・電気/空気/水 一括 ・ソリューション営業 ・アフターサービス ・営業所地域密着 ・技術者=営業マン ・中小型、利益率高	一般の法人 オフィス 商業施設 工場 病院 など	地域の中小 設備工事業者 建設業者 大手設備事業者 との差別化	技術者の提案力 営業所網 地域社会との共生
B	サブコン型 首都圏以外にも 関西・東海 東北・中国へ ェリア拡大	・ゼネコンの下請 ・新築→保守メンテ ・施工中に改善提案 ・大型、利益率低	ゼネコン設計事務所	全国の大手 設備工事業者 中小設備事業者 との差別化	動員力 直営施工力 コスト競争力
©	資本参加型 日本全国で 再エネ開発 エネルギーサービス事業 PFI	・事業への資本参加 ・発注者側に参画 工事利益を確保 ・開発リスクを負担 投資利益を確保	公的セクター・ 地権者・商社・ デベロッパー・ エネルギー企業 など	ゼネコン・ デベロッパー・ エネルギー企業 など 設備工事業者との 差別化	経験値・ノウハウ 電気・空気・水 ワンストップ 同業との差別化 (独立した経営判断可能) 地域からの信頼・ 存在感